

#MDRT2017

奥 兰 多

佛罗里达州

美国

2017 百万圆桌年会

百万圆桌年会

2017

6月4-7日

奥 兰 多

大会手册



Simplified Chinese Edition



欢迎莅临 奥兰多 以及2017 百万圆桌年会!





亲爱的百万圆桌会员与贵宾，



欢迎莅临2017百万圆桌年会！

1927年，32位保险业务员聚在一起召开第一届百万圆桌年会，如今，90年过去了，我们仍然聚在一起学习、成长、欢庆我们的百万圆桌身份。百万圆桌会员来自全球71个国家，但是我们都怀着相同的目标——成为全世界最优秀的保险与理财顾问。

为了服务所有与会者，今年的会议经过精心规划，协助您以量身定制、满足语言需求的方式高效学习，我们也设计了许多交流、互动的机会，您可以与面临相似挑战的伙伴分享彼此的想法。会议内容丰富，选择多样——我建议您利用这本大会手册，创建您专属的每日会议时间表。在这里，您可以找到讲者与分会场简介以及会议中心平面图，协助您创造出满足您的需求与喜好的大会体验。

在接下来几天中，您将接触到让您在生活和工作中更加成功创新的理念。再也没有比一边享受奥兰多的明媚阳光，一边为美好的未来规划蓝图更快乐的事情了！

祝您在年会期间度过一段美好的时光！

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Mark J. Hanna'. The signature is fluid and cursive, written over a white background.

Mark J. Hanna, CLU, ChFC
2017年度百万圆桌会长

MDRT EXECUTIVE COMMITTEE



Mark J. Hanna, CLU, ChFC, 来自美国加利福尼亚州康科德, 任百万圆桌会长。他拥有29年百万圆桌会龄, 获得3次超级会员和18次顶尖会员, 曾担任2007年度顶尖会员主席。他是百万圆桌基金会皇家勋章神剑骑士 (Royal Order Excalibur Knight) 级捐赠人, 也是核心成员团 (Inner Circle Society) 成员。他在 Hanna Global Solutions 担任执行长, 这家公司专门提供高阶主管薪酬与资产规划服务。他在百万圆桌的服务经验非常丰富, 曾在多个委员会和专责小组服务过; 此外, 也在当地、州和全美的很多专业团体中非常活跃, 在理事会服务, 包括: 美国金融服务专业人士学会 (Society of Financial Service Professionals, FSP) 金门和东湾分会会长和全美保险与金融顾问协会 (National Association of Insurance and Financial Advisors, NAIFA) 旧金山分会会长以及美国金融服务专业人士学会总会理事。



Brian D. Heckert, CLU, ChFC, 来自美国伊利诺伊州纳什维尔, 是百万圆桌卸任会长。他拥有29年百万圆桌会龄, 获得7次超级会员和10次顶尖会员资格。他是百万圆桌荣誉军团神剑骑士 (Legion of Honor Excalibur Knight) 级捐赠人, 也是核心成员团 (Inner Circle Society) 成员。他在圆桌参与的志愿者服务包括: 在百万圆桌年会和百万圆桌体验暨全球大会上演讲, 在多个委员会和专责小组服务。他在百万圆桌基金会监事会服务3年, 担任过3次分会会长。Heckert是Financial Solutions Midwest LLC公司的创办人兼负责人, 这是一家理财规划公司, 专门提供创意退休规划设计和收入分配规划服务。



James D. Pittman, CLU, CFP, 来自美国俄勒冈州波特兰, 任百万圆桌第一副会长。他拥有43年百万圆桌会龄, 曾获得16次超级会员和5次顶尖会员资格。他也是百万圆桌基金会钻石骑士(Diamond Knight)级捐款人, 在基金会监事会服务。Pittman创办了Insurance Consulting Services Inc.公司并担任总裁, 这是M Benefit Solutions的附属公司。在2009年, 他荣获俄勒冈保险与理财规划师协会(Oregon Association of Insurance and Financial Planners)颁发的Bud Horn奖。Pittman是波特兰遗产规划委员会(Estate Planning Council of Portland)、特许保险师(Chartered Life Underwriter, CLU)与特许财务顾问(Chartered Financial Consultant, ChFC)波特兰分会前任会长。



Ross Vanderwolf, CFP, 来自澳洲昆士兰省毅力谷, 是百万圆桌第二副会长。他拥有30年百万圆桌会龄, 获得9次超级会员和7次顶尖会员资格, 是百万圆桌基金会钻石骑士(Diamond Knight)级捐赠人。Vanderwolf 具有35年行业经验, 在Rothgard Financial Partners担任总经理, 这家公司提供全面理财规划服务。他三次被金融顾问协会(Association of Financial Advisers) 提名为“年度最佳顾问”。此外, 他在2002年和2007年被AXA 金融顾问网评为“年度州级最佳顾问”, 以及“2007年度全美最佳顾问”。



Regina Bedoya, CLU, ChFC, 是百万圆桌执行委员秘书, 拥有24年百万圆桌会龄, 获得6次超级会员资格, 是百万圆桌基金会钻石骑士(Diamond Knight)级捐赠人。Bedoya在RB Financial Advisors公司担任总裁, 这是一家专门提供退休与保险规划服务的咨询公司。Bedoya在百万圆桌的志愿者服务包括多次在年会、百万圆桌体验会议、国际行业大会上演讲。她是Irvin Konter奖得主, 两次荣获Prudential棕榈滩“年度最佳业务员”称号, 并被棕榈滩大西洋大学(Palm Beach Atlantic University)授予“美国自由企业伙伴奖章”(American Free Enterprise Companion Medal)。

图例与地图

一般活动图示



不提供翻译



凭票入场活动



预购票活动:
凭票入场。仅限预先购票佩戴姓名名牌的
与会者入场。

会议地点

橘郡会议中心-南大厅

希尔顿酒店

君悦酒店

焦点会议图示

地点-特定主题

美国

Content Tracks

客户策略

Marketing

Practice Management

Protection

Top of the Table

Retirement/Wealth Planning Strategies

全人理念

Translation Language

Bahasa Indonesia

Mandarin

Cantonese

Portuguese

Hindi

Spanish

Japanese

Thai

Korean

Vietnamese

Hotel Information

A Hilton Orlando (Co-headquarters hotel)

6001 Destination Pkwy
Orlando, FL 32819
(407) 313-4300

B Hyatt Regency Orlando

君悦奥兰多酒店
9801 International Dr.
Orlando, FL 32819
(407) 284-1234

C Embassy Suites – Orlando International Drive

8978 International Dr.
Orlando, FL 32819
(407) 352-1400

D Residence Inn

奥兰多会议中心酒店
8800 Universal Blvd.
Orlando, FL 32819
(407) 226-0288

E Rosen Centre

9840 International Dr.
Orlando, FL 32819
(407) 996-9840

F Rosen Plaza 酒店

9700 International Dr.
Orlando, FL 32819
(407) 996-9700

G Rosen Shingle Creek

9939 Universal Blvd.
Orlando, FL 32819
(866) 996-9939

H SpringHill Suites

奥兰多会议中心酒店
8840 Universal Blvd.
Orlando, FL 32819
(407) 345-9073

接驳车服务

6月3日(星期六)至6月7日(星期三)之间,将会有免费的接驳服务从每一间百万圆桌官方酒店到橘郡会议中心。上车地点在橘郡会议中心南大厅A展览厅外。如果需要无障碍交通,请在上车时间至少提前20分钟拨打电话+1-855-799-6836。接驳车服务的目的地不包含希尔顿酒店(Hilton Orlando)与Rosen Centre酒店,因为这两个酒店距离会议中心非常近,步行即可到达。

接驳车时刻表

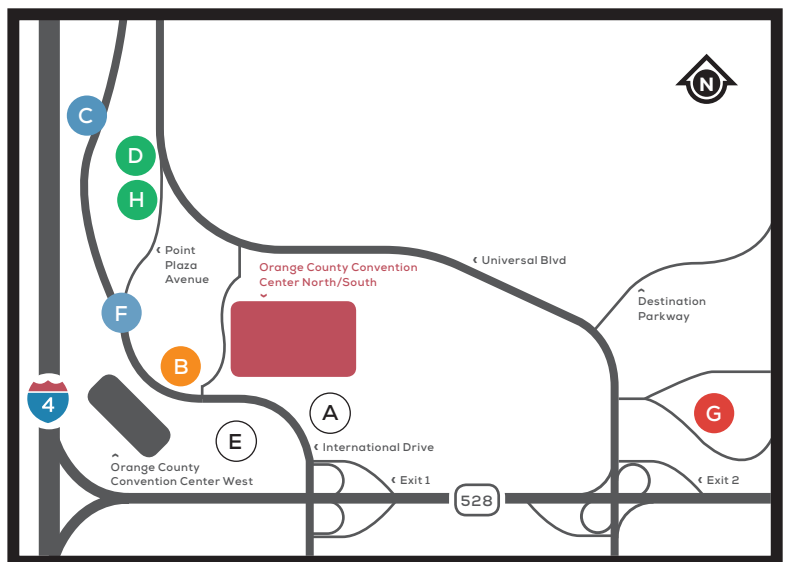
星期六, 6月3日	上午10:30-下午6:00
星期日, 6月4日	上午6:30-晚上7:30
星期一, 6月5日	上午6:00-下午5:30
星期二, 6月6日	上午6:00-下午5:30
星期三, 6月7日	上午6:00-下午5:30

接驳车路线

酒店	上车地点
› 大使套房酒店 Orlando International Drive	路线1/蓝线 I-Ride 站国际大道路边
› Rosen Plaza	
› 奥兰多会议中心 › 奥兰多会议中心	路线2/绿线 环球大道奥兰多会议中心附近的喷水池旁
› 君悦(奥兰多)	路线3/黄线 会议中心入口
› Rosen Shingle Creek	路线4/红线 交通大厅

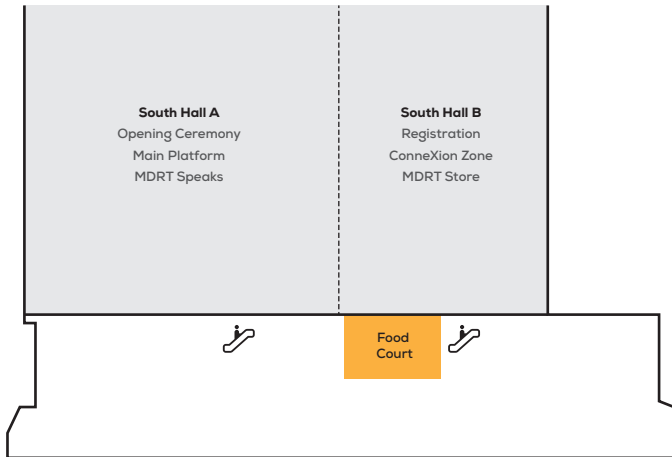
酒店接驳车路线

- A Hilton Orlando (Co-headquarter hotel)**
NO SHUTTLE SERVICE PROVIDED AT THIS LOCATION
- B Hyatt Regency Orlando (Co-headquarter hotel)**
- C Embassy Suites – Orlando International Drive**
- D Residence Inn Orlando Convention Center**
- E Rosen Centre**
NO SHUTTLE SERVICE PROVIDED AT THIS LOCATION
- F Rosen Plaza**
- G Rosen Shingle Creek**
- H SpringHill Suites Orlando Convention Center**

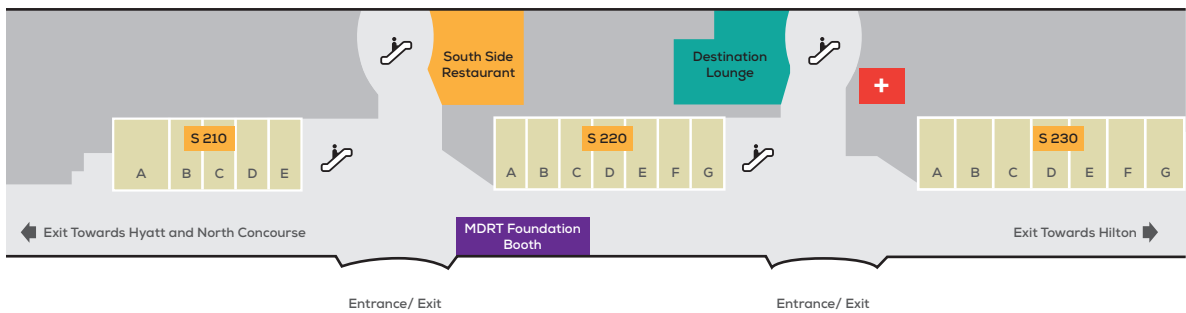


Orange County Convention Center Floorplan

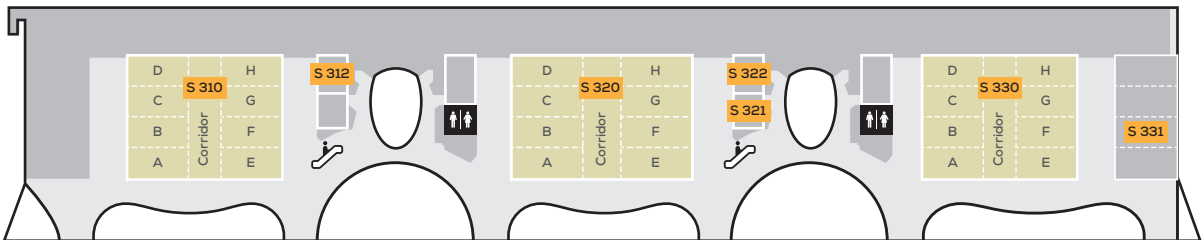
Level I - South Concourse



Level II - South Concourse

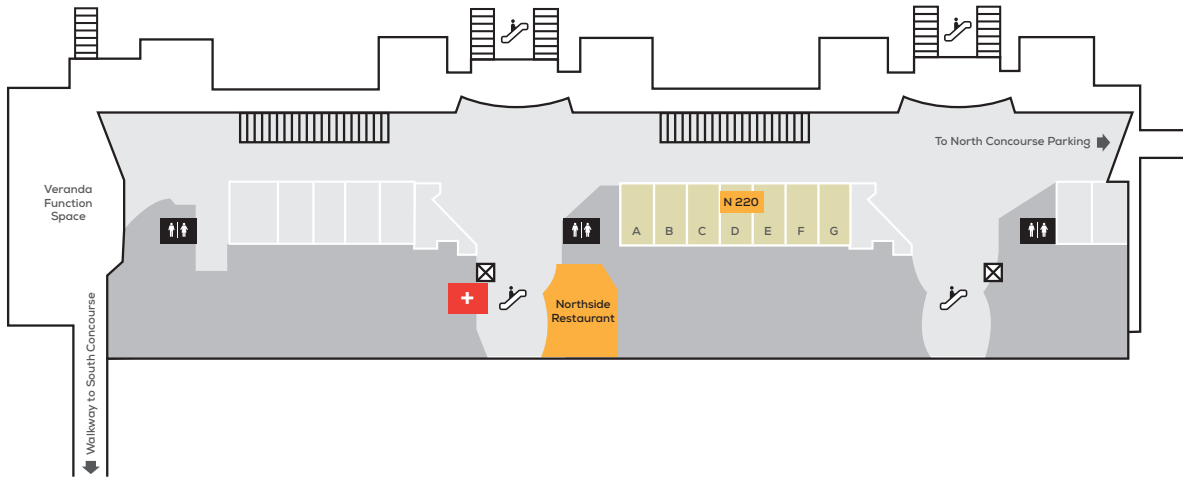


Level III - South Concourse

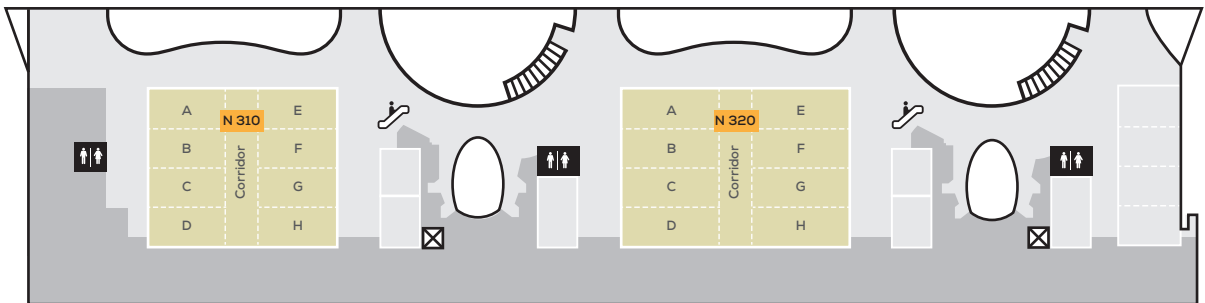


Orange County Convention Center Floorplan

Level II - North Concourse

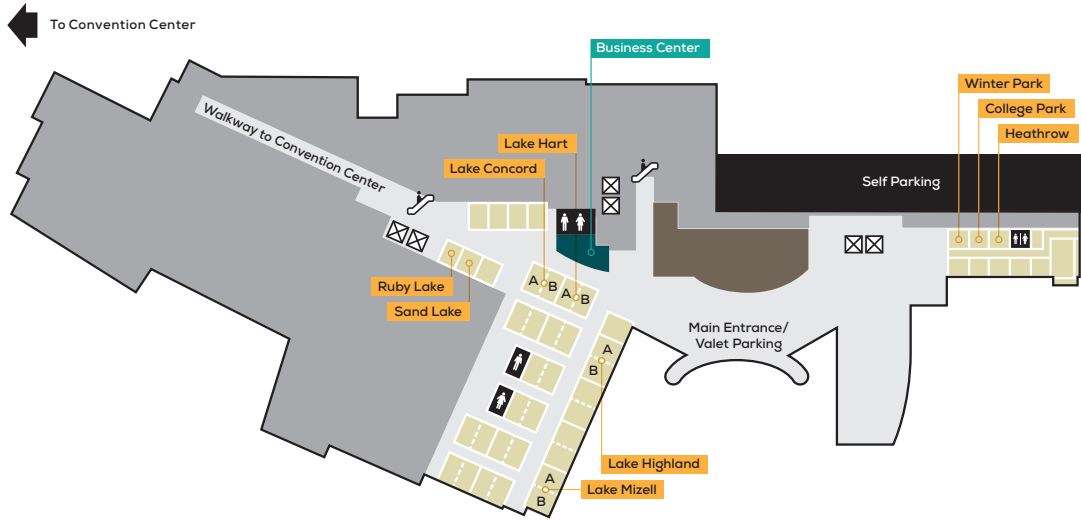


Level III - North Concourse

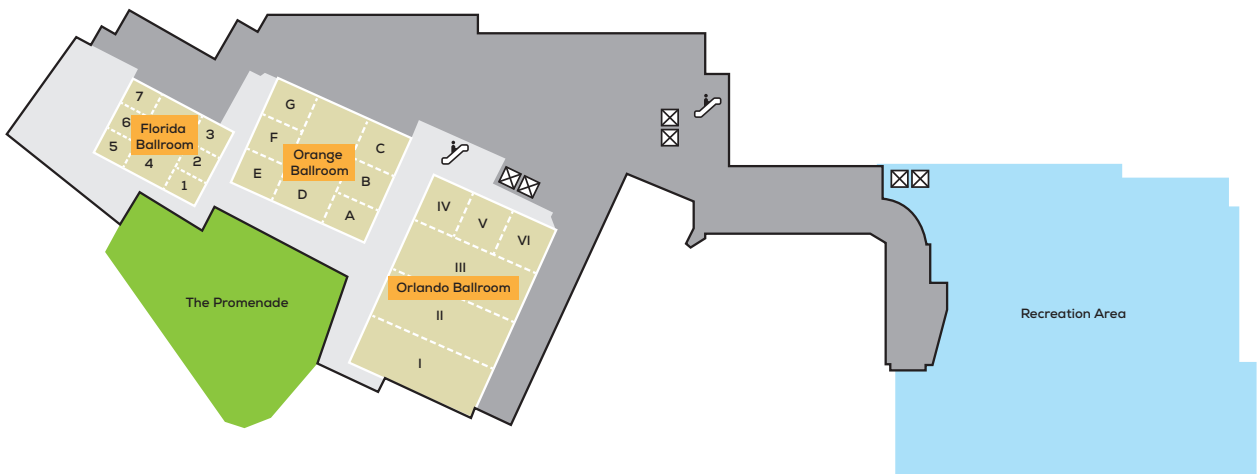


Hilton Orlando Floorplan

Lobby Level (L)

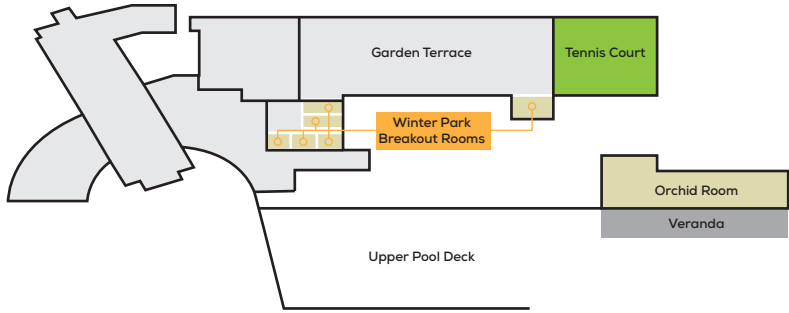


Lower Level (LL)

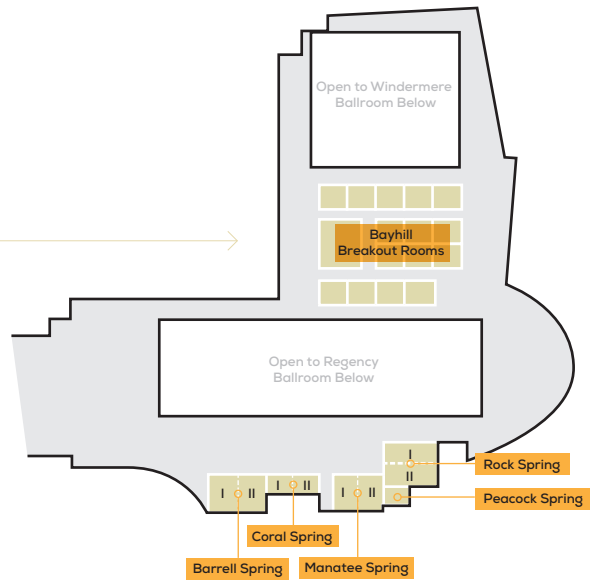


Hyatt Regency Orlando Floorplan

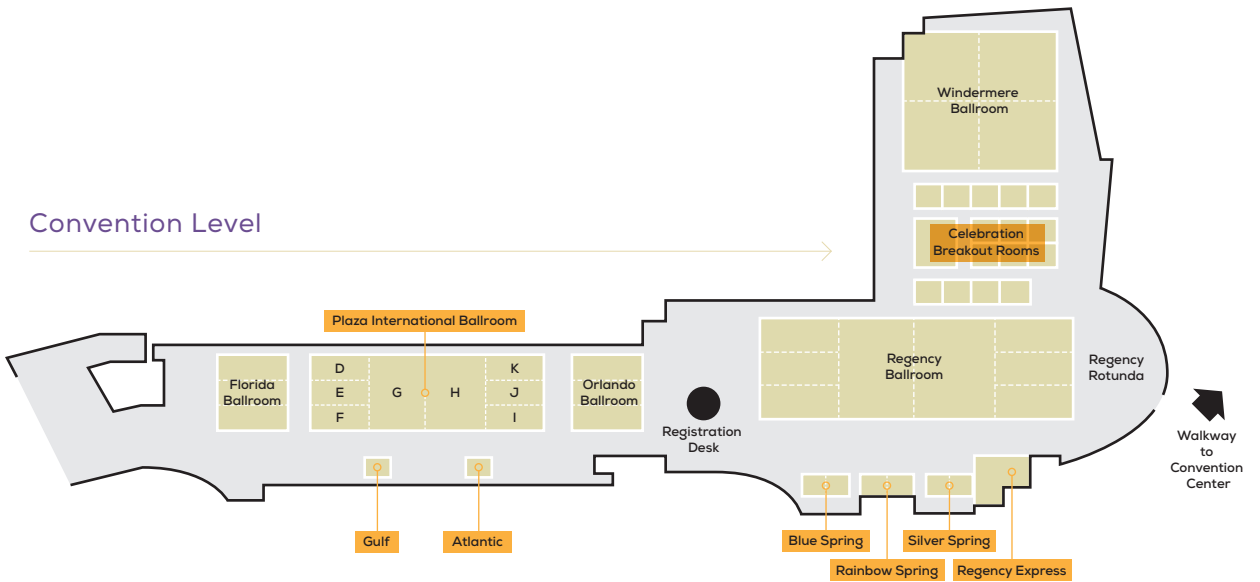
Recreation Level



Lobby Level



Convention Level



日程总览

星期六, 6月3日

上午11:00-下午4:00	百万圆桌基金会柜台开放
上午11:00-下午5:00	百万圆桌商店开放
上午11:00-下午6:00	登记开放
下午4:30-5:30	PGA志愿者说明会

星期日, 6月4日

上午7:00-下午7:00	登记
上午10:00-下午4:00	交流区
上午10:00-下午4:00	百万圆桌商店
上午10:00-下午4:00	百万圆桌基金会柜台开放
下午1:00-3:30	超级会员与顶尖会员节目与接待会 (仅限2017超级会员和顶尖会员出席)
下午5:00-6:30	开幕式
晚上6:30-7:30	百万圆桌基金会柜台开放

星期一, 6月5日





上午7:00-下午4:00	登记
上午8:00-11:30	主场会议
上午11:30-下午5:30	交流区
上午11:30-下午5:30	百万圆桌商店开放
上午11:30-下午5:30	百万圆桌基金会柜台开放
中午12:00-下午1:30	午餐会议: 创造卓越客户体验  
下午2:00-3:00	焦点会议与想法交流
下午3:30-4:30/5:00	焦点会议



Put meeting details in the palm of your hand.



Download the MDRT 2017 app to build your schedule, meet the speakers and connect with attendees.

星期二, 6月6日

上午6:00-7:30	早餐会议: 忘记意志力: 如何在业务中成就辉煌  
上午7:00-下午4:00	登记与翻译耳机租借柜台开放
上午8:00-11:30	百万圆桌开讲
上午11:30-下午5:30	交流区
上午11:30-下午5:30	百万圆桌商店开放
上午11:30-下午5:30	百万圆桌基金会柜台开放
中午12:00-下午1:30	午餐会议: 重塑我们对失败的恐惧  
下午2:00-3:00	焦点会议
下午3:00-4:30/5:00	焦点会议

星期三, 6月7日

上午7:00-下午2:00	登记开放
上午7:00-下午6:00	翻译耳机归还
上午8:30-9:30	奠基石演讲
上午9:30-下午5:30	百万圆桌商店开放
上午9:30-下午5:30	百万圆桌基金会柜台开放
上午10:00-11:00	超级会员开放论坛  
上午10:00-11:00	焦点会议、回声会议
上午11:30-下午12:30	焦点会议
下午2:00-5:00	主场会议

预购票活动不提供同声翻译。( / ).



必须佩戴姓名吊牌才能进入所有分会场和活动, 包括: 主场会议、焦点会议、ConneXion Zone (交流区)、开幕式、奠基石演讲、百万圆桌开讲、想法交流以及所有凭票入场的活动。

不要遗失吊牌! 补发一张吊牌将收取995美元的费用。如果遗失或找不到吊牌, 请前往会议中心-南大厅B展览厅的现场登记柜台办理补发。

本会议手册中的内容截至印刷时均正确无误。如果节目或整体时间表发生任何必要的变动, 所有更正将在百万圆桌会议app中更新。

星期六, 6月3日

上午6:30-
下午2:00

百万圆桌基金会服务计划

给孩子全世界度假村

今年宣誓劝募慈善计划是支持给孩子全世界度假村(Give Kids the World Village)。我们的200位预先报名志愿者将亲眼目睹这个慈善团体的工作, 以及他们为被诊断出罹患危及生命疾病的孩子和家人带来的欢乐。在非营利“故事书”度假村, 这些家庭可以免费度过一周的愉快假期。

上午11:00-
下午4:00

百万圆桌基金会柜台开放

会议中心 - 南大厅, 二楼

上午11:00-
下午5:00

百万圆桌商店开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午11:00-
下午6:00

登记开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

下午4:30-
5:30

PGA志愿者说明会

会议中心 - S310

🇨🇳 Cantonese

🇯🇵 Japanese

🇰🇷 Korean

🇨🇳 Mandarin

🇪🇸 Spanish

🇹🇭 Thai

所有志愿者都应该参加这个有用的说明会。会长Mark J. Hanna, CLU, ChFC与PGA分会会长Rino V. Cipparrone, CFP, CLU将致词, 之后根据您参加的专责小组, 参加分组讨论。在分组讨论环节, 您将从小组领队与助理领队跟前了解到具体的工作内容, 然后填写用于分工与工作考核的志愿者表格。

下午6:00-
7:30

神剑接待会

百万圆桌基金会神剑团会员与2017核心成员团捐赠人(仅限受邀者参加)

Tapa Toro



MDRT Store

Bring the 2017 Annual Meeting excitement and inspiration home with you.

Exclusive Annual Meeting merchandise



Customized
T-shirt stand



Meeting
keepsakes



Instant Annual
Meeting recordings

Explore the store and find

- Speaker and member-author signings
- Personalized membership plaques
- Insignia Collection items
- Educational products

Find your MDRT merchandise in the MDRT Store

**Orange County Convention Center
South Hall B, Level II**

Visit the store online, anytime, at mdrtstore.org
and register to see members-only items.

星期日, 6月4日

上午7:00-
下午4:00

登记开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午10:00-
下午4:00

交流区 开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午10:00-
下午4:00

百万圆桌商店开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午10:00-
下午4:00与
下午6:30-
7:30

百万圆桌基金会柜台开放

会议中心 - 南大厅, 二楼

下午1:00-3:30

🇨🇳 Cantonese

🇯🇵 Japanese

🇰🇷 Korean

🇨🇳 Mandarin

🇪🇸 Spanish

🇹🇭 Thai

超级会员与顶尖会员节目与接待会

希尔顿-橘郡宴会厅D-G

这个活动仅限2017超级会员和顶尖会员出席。(提供粤语、华语同声翻译)

下午1:00-2:30

从零到优秀: 如何建立业务

Cameron Herold / 希尔顿 - 橘郡宴会厅DE

管理业务成长既令人振奋,但也可能令人望而却步。Herold在世界各地被称为“业务成长大师”,担任数百家公司指数级成长的主要策划人,指导客户在三年或更短时间内实现利润和收入成长一倍。在这个充满活力的演讲中,Herold将揭示所有想要成长的公司都需要有的体系,以及如何在赚钱的同时做到这一点。

下午2:30 - 3:30

接待会

希尔顿-佛罗里达宴会厅



下午5:00-6:30

开幕式

会议中心-南大厅A展览厅

Bahasa Indonesia

Cantonese

Hindi

Japanese

Korean

Mandarin

Portuguese

Spanish

Thai

Vietnamese

在开幕式上，激励人心的演讲嘉宾将为之后三天的精彩内容拉开序幕。除了感受他们带来令人振奋的讯息之外，还可以欣赏现场的音乐表演和百万圆桌经典的升旗仪式。邀请所有出席者身着自己国家的传统服饰，庆祝百万圆桌的多元文化与全球融合。

主持人: Mark J. Hanna, CLU, ChFC

升旗仪式

反思时刻 Jonathon M. Hanna

音乐插曲 Dami Im

全球公民 Chris Bashinelli

认识年会 Eric Jones

主题演讲 To be Announced

星期一，6月5日

上午7:00-
下午4:00

登记开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午8:00-11:30

主场会议

会议中心 - 南大厅A展览厅

主持人 Mark J. Hanna, CLU, ChFC, and
Brian D. Heckert, CLU, ChFC

理解不同的视角 Vinh Giang

升华自我 Juan Enriquez

永无止境 Caroline Casey

脑力

音乐插曲 Dami Im

传递幸福 Jenn Lim

站在未来的边缘 Mark J. Hanna, CLU, ChFC

衡量一个人 H. Richard Dobson Jr., CFP

希望的力量 Pamela Landwirth

事关重大 Peter Sheahan

上午11:30-
下午5:30

交流区 开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午11:30-
下午5:30

百万圆桌商店开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午11:30-
下午5:30

百万圆桌基金会柜台开放

会议中心 - 南大厅, 二楼

中午12:00-
下午1:30

午餐会议: 创造卓越客户体验

Mike Staver / 希尔顿-橘郡宴会厅B

The client experience is the single most critical factor in determining your success. Today the client — and only the client — defines what that experience is and how much it is worth. Learn how to create a unique differentiator for yourself in the marketplace, identify key strategies for reinventing your client experience model, and deliver a wildly successful experience for each and every one of your clients from start to finish. Lunch will be served from 12 to 12:30 p.m. Program will begin and lunch service will end promptly at 12:30 p.m.

这个分会场的演讲语言是英语。不提供同声翻译。 

下午2:00-
3:00

想法交流

想法交流是互动式会议，鼓励与会者参与。主持人引导听众会员分享最佳销售理念、经营管理与行销技巧，这些技巧不仅帮助他们提高工作效率，还促进他们在专业上提升。

粤语 Convention Center - S330 E

English Hilton - Orlando Ballroom IV

Hindi Convention Center - S331

Japanese Convention Center - S320 A

Korean Convention Center - S320 F

华语 Convention Center - N320

Spanish Hilton - Orlando Ballroom V-VI

Thai Convention Center - S330 A

焦点会议

下午2:00-3:00

客户策略

一张保单达到百万圆桌

Presented in
Mandarin

Willis Wong Wai Kwong / 会议中心 - N310

一些人表示第一次和第二次达到百万圆桌可归功为幸运和技能, 然而第三次再达到的话, 就证明了你真的擅长你所做的工作。在这个分会堂, Wong Wai Kwong将分享即便经历各种起伏和不如意, 仍然可以年复一年轻松达到百万圆桌。你将学到如何在日常生活拓展市场, 克服困难, 设定长远目标, 同时保持平衡的生活。

焦点会议

下午3:30-4:30

全人理念

让百万圆桌成为你生活的一部分

Presented in
Cantonese

Hung Chan / 会议中心 -S330E

CHAN相信即便没有很多资源或广阔的人脉, 达到百万圆桌仍然是有可能。在这个分会堂, 她将探讨如何透过内心的启发与自身坚持锻炼来加强个人实力, 以应对职业上的压力, 发展出解决方案。她将分享从父母跟前学到的功课不仅帮助她在EQ方面成长, 以及坚持怎样成为成功的关键, 让她走上通往百万圆桌的道路。

全人理念

成功的秘诀

Presented in
Mandarin

Sue Wee Lee / 会议中心 -N320 (外场会议厅N220)

由于真心热爱这个职业, Lee非常努力地工作, 成为最优秀、最独特的顾问。她持续用初心和爱心让客户放心。在这个分会堂, 她将分享如何脱颖而出, 与高端客户打交道以及保持坚持的毅力。演讲语言为华语。

Marketing

开发客户-转介绍策略

Presented in
Mandarin

Eunice Chen / 会议中心 -N310

想知道如何透过转介绍让客户数量从1成长到100甚至到1000吗? Chen将介绍如何在目标市场中做好转介绍, 以及如何在转介绍客户群体中做好自己的口碑行销。这个分会堂的演讲语言是华语。

焦点会议

下午3:30-5 P.M.

下午5:00-6:00 四分之一世纪俱乐部
仅限四分之一俱乐部成员参加
君悦-奥兰多宴会厅

下午5:30-6:30 顶尖会员接待
仅限2017年度顶尖会员参加
君悦-国际广场宴会厅DEF



星期二, 6月6日

上午6:00-7:30

早餐会议: 忘记意志力: 如何在业务中成就辉煌

Debra Searle / 希尔顿-橘郡宴会厅B

Much of our success (and failure!) in business comes down to the mindset with which we approach our daily challenges and future business goals. A novice rower, Searle began her adventure to row the 3,000 miles of the Atlantic Rowing Race with her husband. When he had to be rescued from their plywood boat, she completed the race solo. The tools and strategies she discovered during her row are the ones she still relies on now to grow her businesses. Searle focuses on the practical ways we can stop relying on willpower and start implementing daily habits that allow us to make major changes in our businesses. Breakfast is served from 6 to 6:30 a.m. The program will begin and breakfast service will end promptly at 6:30 a.m.

这个分会场的演讲语言是英语。不提供同声翻译。 

上午7:00-4:00

登记开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午8:00-11:30

百万圆桌开讲

会议中心 - 南大厅A展览厅

(开门时间下午7:15, 现场音乐表演下午7:30开始)

主持人 Ross Vanderwolf, CFP, and James D. Pittman, CLU, CFP

经验教训 James D. Pittman, CLU, CFP

未来的业务

透过合规看业务世代 Ian Green, Dip PFS

流程为上 Benjamin Harding, CLU, CFP
Kimberly A. Harding, CLU

建立身心健康的文化 Mark S. Gaunya, GBA

把客户转化为倡导者 Chris Leach, Dip PFS

充分利用科技 Ryan J. Pinney
Steven A. Plewes, CLU, ChFC
Edward C. Skelly, CLU, ChFC

休息

上午8:00-11:30 百万圆桌开讲

改善人们的生活

影响他人	Roy Hall, ADFP
------	----------------

从花钱能手到理财能手	Jae S. Lee
------------	------------

异议	Sanjay Tolani, FLMI, MBA
----	--------------------------

理财氧气	Alphonso B. Franco, RHU, RCIS Godfrey Phillips, FChFP, J.P.
------	--

不是你, 还有谁?	Peter Jason Byrne
-----------	-------------------

盒子	Guy E. Baker, MSFS, CFP
----	-------------------------

脑力

给客户带来惊喜的创意

无私的转介绍	Rick Hu
--------	---------

您的永恒礼物	Sherry Lee Ong
--------	----------------

有力的问题	Gregory Fok, CFP
-------	------------------

不仅是工作问题, 还是个人问题	Matthew T. Hoesly, CFP, ChFC
-----------------	------------------------------

吸引	Richard Pearse Collins
----	------------------------

适应与采纳	Jennifer A. Borislow, CLU Michelle L. Hoesly, CLU, ChFC
-------	--

脑力

百万圆桌要点

把我当成你的员工	George B. Sigurdson, CLU
----------	--------------------------

问题到机会	Matthew Charles Collins
-------	-------------------------

把你的百万圆桌成绩翻三倍	David Batchelor, Dip PFS, CFP
--------------	-------------------------------

来自导师的启发	Soochang Hur
---------	--------------

上午8:00-11:30 百万圆桌开讲

MDRT Takeaways Continued

个人价值陈述	Terence Chan Mou Hon
眼不见, 心不烦	Neeraj Chauhan, CFP, BCom
建立业务的想法成功实施	Bryson Milley, CFP, CIM
新镜头	Daniel O'Connell, MBA
行走钢索	William J. Rossi, CFP, ChFC
从优秀到卓越到快乐	Sol Hicks

上午11:30-
下午5:30

交流区 开放 会议中心 - 南大厅B展览厅

上午11:30-
下午5:30

百万圆桌商店开放 会议中心 - 南大厅B展览厅


上午11:30-
下午5:30

百万圆桌基金会柜台开放 会议中心 - 南大厅B展览厅

中午12:00-
下午1:30

午餐会议: 重塑我们对失败的恐惧 Adam Kreek / 希尔顿-橘郡宴会厅B

Successful teams and organizations require a healthy relationship with failure. Too much fear — or too little — signals future disaster. Managing your fear of failure effectively allows for individual authenticity and reclaimed confidence, and you need both for sustained success and performance. Learn to reframe your fear of failure and reclaim lost confidence by separating self-worth from past success and failure, and differentiating between blameworthy and praiseworthy failure. Lunch is served from 12 to 12:30 p.m. The program will begin and lunch service will end promptly at 12:30 p.m.

这个分会场的演讲语言是英语。不提供同声翻译。 

焦点会议

下午2:00-3:00P.M.

Practice Management

Presented in
Mandarin

善用周年检视秘诀成功达成终身会员

(Anner) Hsuan Hui Lu / 会议中心-N310

Lu将传授她的周年检视方法的执行方式与细节, 以及这如何帮助她年复一年达到百万圆桌。她分享如何加强客户关系、成交高额保单、养成客户推荐介绍的习惯。她将讲述自己的亲身经历, 从行业新人如何成长为资深顾问。她用8个故事和9个成功案例, 启发与会者积极专注在日常工作中, 在通往百万圆桌终身会员的道路上前进。

Retirement/ Wealth Planning Strategies

Presented in
Mandarin

财富管理的金钥

Chia Fang Hsieh / 会议中心-N320 (外场会议厅N220)

参加这个分会, 学习如何建立能够量化客户的财务目标的财富管理系统。Hsieh将讨论在低利率环境下如何运用高杠杆工具为客户保障退休, 以及如何运用保险和信托有效地把财产转移到下一代。

焦点会议

下午3:30-4:30P.M.

Protection

Presented in
Mandarin

财富人生

Cheuk Ka (Kathy) Siu / 会议中心-N320 (外场会议厅N220)

天地有四季, 人生也有四季, 春生、夏长、秋收、冬藏。面对人生不同阶段的需求和担忧, 我们一定要做好准备与规划: 创富、维富、传富、享富, 使自己和家人享有一个完美丰盛的人生。在这个分会场, 你将学到如何打造一个快乐而富足的人生。理财规划不只是财富增值, 特别是对于高端客户来说, 更需要的是维富和传富的智慧, 而人寿保险和家族信托会是重要的工具, 让财富代代相传。聆听这个讲座, 你将学习服务客户的识。演讲语言为华语

Protection

Presented in
Mandarin

风险报酬归纳保险配置

Shao-Kai Chiu, CFP / 会议中心 - N310

“思想唤起情感; 情感刺激行动, 行动改变结果。”

这是这位成功百万圆桌会员的座右铭。在这个分会场, Chiu将讲述几个有关他所采取的行动, 不仅帮助他提升专业形象, 还为客户创造了更多的价值。在分享如何介绍风险报酬图时, Chiu将探讨恪守职业道德的重要性, 解释“先服务, 后成交”的理念, 最终会提高成交率。

下午5:00-6:00

四分之一世纪俱乐部

仅限四分之一俱乐部成员参加
君悦-奥兰多宴会厅

下午5:30-6:30

顶尖会员接待

仅限2017年度顶尖会员参加
君悦-国际广场宴会厅DEF

星期三, 6月7日

上午7:00-
下午2:00

登记开放

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午7:00-
下午6:00

翻译耳机返还

会议中心 - 南大厅B展览厅

上午8:30-
9:30

奠基石演讲

-  Bahasa Indonesia
-  Cantonese
-  Hindi
-  Japanese
-  Korean
-  Mandarin
-  Portuguese
-  Spanish
-  Thai
-  Vietnamese

通往成功的旅程

Tony Gordon and Alessandro M. Forte, Dip PFS

主持人: James D. Pittman, CLU, CFP

会议中心-南大厅A展览厅

长期顶尖会员Gordon和Forte以及其他会员朋友以对话的方式回顾他们的成功历程。了解他们如何战胜挑战,学习他们从零起步实现加起来59年顶尖会员年资的成功秘诀。

提供粤语、华语翻译

-  Mandarin
-  Spanish

成为理所当然的选择

Peter Sheahan / 主持人: Mark J. Hanna, CLU, ChFC

会议中心 - S310

Sheahan将带领您深入了解优秀的领导者在面对困难时如何发现机会,并利用变化创造更多价值。在这个互动式、案例丰富的分会场,他将为您破解以下问题的答案:

在最重要的客户的心中,价值是什么?

创造更多价值的机会在哪里?

要有什么关键特质能让你脱颖而出又能为你的业务创造有价值且能赚钱的差异点?

市场不断变化,困难时常出现,要如何发现和利用这些机会?

Sheahan将带领您透过战术性方法,让您对如何找到工具实现愿景有更清晰的认识。来吧,一起寻找灵感!

上午9:30-10:30 **四分之一世纪俱乐部**
仅限四分之一俱乐部成员参加
君悦-奥兰多宴会厅

上午9:30-
下午5:30 **百万圆桌商店开放**
会议中心 - 南大厅B展览厅

上午9:30-
下午5:30 **百万圆桌基金会柜台开放**
会议中心 - 南大厅B展览厅

上午10:00-11:00 **超级会员开放论坛**
君悦-橘郡B宴会厅

Presented in

Cantonese

English

Japanese

Korean

Mandarin

Spanish

Thai

这个活动仅向2017年度超级会员开放。

在这个一小时长的分会场, 超级会员有机会就他们关心的话题展开讨论。形式为非正式的圆桌讨论, 每桌都有超级会员担任桌长, 带领讨论。主题包括: 人员配备、科技、薪酬策略、品牌行销、时间管理、招聘实务、过渡规划、收费与佣金、社群媒体等。鼓励与会者参与不同的桌次的讨论, 就感兴趣的话题, 分享他们的见解、挑战和成功, 让热烈的讨论持续进行下去。

这个分会场提供英语、粤语、日语、韩语、泰语及西班牙语讨论。



焦点会议与回声会议

上午10:00-11:00

回声会议

引人入胜的内容，由主持人带领与会者以对话的形式，分享精彩演讲的重点内容，并讨论如何把这些关键方法运用在专业发展中。

粤语

会议中心 - S330E

华语

会议中心 - N320

Hindi

Orange County Convention Center /
S331

Spanish

Hilton / Orlando Ballroom V-VI

Korean

Orange County Convention Center /
S320 F

Thai

Orange County Convention Center /
S330 A

Marketing

Presented in
Mandarin

利用概念行销达到百万圆桌

Joseph Fang / 会议中心 - N310

在这个分会场，Fang解释如何运用概念行销，使用“右脑”语言来提高业绩。为了提高销售成果，必须从一开始就提出好的问题来打开客户的心。Fang将传授如何运用比喻和故事与客户讨论保险议题，同时把他们想象力、情感与梦想联系在一起，例子包括：做手术、搭电梯、看毕加索的画、打高尔夫球、开车等。

演讲语言为华语。

焦点会议

上午11:30-中午 12:30

**Retirement/
Wealth
Planning
Strategies**

Presented in
Mandarin

如何与企业家谈保险

Wei Feng / 会议中心 - N320 (overflow in N220)

中国的企业家客户占保险业高净值客户的80%左右。在Feng的演讲中,她将着重通过风险管控角度切入保险。从多角度解析企业家所面临的风险,她将针对不同风险的解决方案,探讨各种解决方案的优缺点。在这些解决方案中,保险作为一种金融工具发挥着重要的作用。这个分会场的演讲语言为华语。

退休/财富管理策略

客户策略

Presented in
Mandarin

关键要素

会议中心 - N310

要冲出一杯好咖啡的关键是水的温度。同样,在保险顾问领域,高品质的服务是销售保单的最重要因素。在这个分会场, Ni将介绍实情发现与客户交谈中的典范实务,这些方法能够改善个人服务、提升销售流程、吸引更多转介绍。

演讲语言为华语。

下午2:00-5:00

主场会议

会议中心-南大厅A展览厅

(开门时间下午1:15, 现场音乐表演下午1:30开始)

主持人	Regina Bedoya, CLU, ChFC, and Mark J. Hanna, CLU, ChFC
魅力的艺术	Guy Kawasaki
最好的事	Ian Green, Dip PFS
不断击中石头	Billy Riggs
处理好压力	Kelly McGonigal
休息	
问、想、做、重复这样做	Jeff Havens
带来预料之外的喜悦	Charlie Todd
朝着优秀前进	Eric Boles



Small stars shine the brightest



Give Kids the World Village is a whimsical, 79-acre, nonprofit resort that provides weeklong getaways for children with life-threatening illnesses and their families.

Support our partnership with Give Kids the World Village with a donation to create a S.T.A.R. moment for these families – something they’ll always remember. Each donation is divided evenly to support Give Kids the World Village and the MDRT Foundation’s global grant programs.



欢迎来到 交流区

会议中心 - 南大厅B展览厅

- 80 各区主题
- 82 Session Schedule
- 88 Exhibitor Listing
- 89 Floor Plan
- 90 Exhibitor/Sponsor Descriptions

在交流区聆听关于各种主题的简短演讲，这个区域充满活力、资讯汇集，有150多场演讲。

THANK YOU TO OUR 2017 PLATINUM SPONSOR



MetLife

SPONSOR OF TOTE BAGS AND CHARGING STATIONS

各区主题



演讲嘉宾区

探索最新的业务理念与提高工作效率的技巧，在独特的迷你剧场聆听简短的演讲。



大思路剧场

在这个大舞台上有一个大荧幕，带您领略会议期间Twitter上的贴文与专题讨论及问答环节的最新动态。



伟大对话

百万圆桌成立的初衷就是分享想法。伟大对话区让您认识并向百万圆桌资深的顶尖业务员学习。



展商区

参观这个区域，与展商交流，探讨成长业务的方法。



科技区

科技区是一个动态的区域，在三个独特的场景下，为您提供美妙的科技体验。

科技教室

听一听其他会员如何优化他们的科技工具，了解他们运用mdrt.org网站的成功秘诀，找到可以对生活和工作有帮助的实用app。

科技游乐场

探索一下酷炫的新玩意儿以及如人工智慧、健康穿戴装置、虚拟现实工具与互动影像技术可能会对你的生活和工作产生影响。

科技吧

透过亲身体验与现场演示，深受欢迎的专家将解答各种科技相关的问题，为经营管理、提高工作效率、运用社交媒体、设备、旅行等其他相关应用提供实用的解决方案。

保险在行动

演讲者分享作为保险专业人士，他们的工作对客户产生影响的感人故事。

Sunday, June 4

3-3:20 p.m.

Miki Nagumo, TLC / Japanese
Kinson Ng Chi Lap / Cantonese
Hyoun Pio Park / Korean

星期一, 6月5日

午3:30-3:50

Ting Ting Zhang / 华语
Brent Kimball, CFP, ChFC / English
Krits Pitimana-Aree / Thai

4-4:20 p.m.

Maurizio Zolezzi / Spanish

Tuesday, June 6

3:30-3:50 p.m.

Marvin Feldman, CLU, ChFC /
English

认识年会

聆听资深会员分享参加年会的诀窍。这些分会场将回答一些有关年会的常见问题，并提供如何从年会收获最多的有用讯息。

星期日, 6月4日

中午12:00-12:20

Pornprapa Sukreepirom / Thai
Jennifer Mann, MBA, CFP /
English
Tamami Okuyama / Japanese
Feng-Chiao Hsu / 华语

2-2:20 p.m.

Claudio Sraer, MBA / Spanish
Leung Mo Ling Annie / Cantonese
Jaeseok Park / Korean
Jennifer Mann, MBA, CFP /
English

今年全新节目

SUNDAY

	Speaker Zone 1	Speaker Zone 2	Speaker Zone 3
10:30 a.m.	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Judith Criner Marroquin, LUTCF, LCI Creando una Sociedad de Adultos Mayores Sanos e Independientes (S)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Kulinchandra Patel Enjoying "No" (H)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Theodore Rusinoff, CFP The 3 Questions That You Ask Every Prospect and Client (E)</p>
11 a.m.	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Michael Bibb, Dip PFS, BA The Rocky Project-What Will Your Legacy Be? (E)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Ng Ka Lee 首次會面成交的魔法 (C)</p>	
	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Hyun Sook Lee 리뷰가 답이다! (K)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Simon Gibson, Dip PFS Client Happiness (E)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Aurora Tancock, CFP, FLMI Building a Referral Based Practice (E)</p>
Noon	<p>MEET YOUR MEETING Pornprapa Sukreepirom (T)</p>	<p>MEET YOUR MEETING Jennifer Mann, MBA, CFP (E)</p>	<p>MEET YOUR MEETING Tamami Okuyama (J)</p>
	<p>Ana Sofia Rodriguez, MBA El Valor de la Fundación MDRT (S)</p>	<p>EXHIBITOR The Bryn Mawr Trust Co. of DE A Wealth of Possibilities & The Delaware Advantage (E)</p>	<p>EXHIBITOR First Heartland Capital, Inc. The Solution That Will Make You a Top of the Table Qualifier (E)</p>
1 p.m.	<p>Alex Braun Back to Basics in Prospecting, Obtaining Quality Referrals and Sales Concepts (E)</p>	<p>Saad Baksh, BSc (Hons) Building and Sustaining a Successful Multi-line Practice (E)</p>	<p>EXHIBITOR FutureVault Inc. Become the Client's Financial Quarterback with a Digital Collaborative Vault (E)</p>
	<p>Aaron Hammer, LUTCF Millennials: The Opportunities and The Challenges (E)</p>	<p>EXHIBITOR Continental Insurance Brokers Larger than Life – Premium Financing for High Value Life Insurance (E)</p>	<p>Caio Cunha Como Medir a Satisfação Financeira de um Aposentado? (P)</p>
2 p.m.	<p>MEET YOUR MEETING Claudio Sraer, MBA (S)</p>	<p>MEET YOUR MEETING Leung Mo Ling Annie (C)</p>	<p>MEET YOUR MEETING Jaeseok Park (K)</p>
	<p>Jae Lee Coach Your Clients to Teach Their Children Financial Responsibility Early (E)</p>	<p>EXHIBITOR Asset Life Settlements, LLC Life Settlement Brokers vs. Providers: Which One Represents the Seller's Best Interests? (E)</p>	<p>EXHIBITOR The Taylor Method How to Sell an Insurance Policy Every Day (E)</p>
3 p.m.	<p>INSURANCE IN ACTION Miki Nagumo, TLC (J)</p>	<p>INSURANCE IN ACTION Kinson Ng Chi Lap (C)</p>	<p>INSURANCE IN ACTION Hyoun Pio Park (E)</p>
	<p>AUTHOR Michael Morrow, CFP Strategies to Catapult Prospecting and Client Loyalty (E)</p>	<p>AUTHOR Jianhong Wei 营销没有不可能 (M)</p>	<p>AUTHOR Leonor Amelia Villalobos Bedolla Inteligencia Financiera, Para Ti y Tus Clientes (S)</p>
4 p.m.			

SUNDAY

	Big Idea Theater	Great Conversations	Technology Zone	
	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Shane Westhoelter Quality Life Planning–Not Just Financial Planning: What Clients Really Want (E)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Thomas Levasseur, CLU, CLTC Effective, Cost Efficient Prospecting (E)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT William J. Rossi, CFP, ChFC Tips to Get to the Top (E)</p>	<p>10:30 a.m.</p> <p>--- 10:35 --- 10:40 --- 10:45 --- 10:50 --- 10:55</p>
	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Takahiro Izuki, SLU, IFA ウェルネス・マネジメントの要諦 (J)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Judy Byle-Jones, CFP, CIU Adding Value to Clients Going Through Divorce (E)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Shao-Kai Chiu, CFP 雲端BOX視客圖 (M)</p>	<p>11 a.m.</p> <p>--- 11:05 --- 11:10 --- 11:15 --- 11:20 --- 11:25</p>
	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Wang Lu 智慧理財规划幸福人生 (M)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Sujitra Ueawongchoetchu การเป็นทีปรึกษาทางการเงินมืออาชีพ (T)</p>	<p>COURT OF THE TABLE CONNECT Heather M. Courneya, CLU, CH.F.C. The Earlier You Start Saving, the More Comfortably You Will Save (E)</p>	<p>--- 11:30 --- 11:35 --- 11:40 --- 11:45 --- 11:50 --- 11:55</p>
	<p>MEET YOUR MEETING Feng-Chiao Hsu (M)</p>	<p>Bennie Wei Chuan Hoo Secrets to Get to MDRT Life Member (E)</p>	<p>Miranda Knight Make the Most of Your Member Benefits (E)</p>	<p>Noon</p> <p>--- 12:05 --- 12:10 --- 12:15 --- 12:20 --- 12:25</p>
	<p>Ralph Antolino, J.D., CLU How to Conduct Client Meetings via Skype (E)</p>		<p>Kathryn Furtaw Keuneke, CAE Resource Zone: MDRT's Multimedia Resources (E)</p>	<p>--- 12:30 --- 12:35 --- 12:40 --- 12:45 --- 12:50 --- 12:55</p>
	<p>EXHIBITOR Status Factory How YOU Can Become the Only Possible Choice for Your Customers & Prospects (E)</p>	<p>Joseph Fang 15次年會15個創意 (M)</p>	<p>Hidenorei Miki, TLC 効果的な地方戦略の実践 (J)</p>	<p>1 p.m.</p> <p>--- 1:05 --- 1:10 --- 1:15 --- 1:20 --- 1:25 --- 1:30 --- 1:35 --- 1:40 --- 1:45 --- 1:50 --- 1:55</p>
			<p>Monica Castiglione Transforma las Redes Sociales En Aliadas De Tu Negocio (S)</p>	
	<p>MEET YOUR MEETING Jennifer Mann, MBA, CFP (E)</p>	<p>George Shadie, AEP, CLU Lessons from Attending Annual Meetings (E)</p>	<p>Tori Unger Using the MDRT Member Toolkit (E)</p>	<p>2 p.m.</p> <p>--- 2:05 --- 2:10 --- 2:15 --- 2:20 --- 2:25 --- 2:30 --- 2:35 --- 2:40 --- 2:45 --- 2:50 --- 2:55</p>
	<p>Soo Chang Hur 약관을 활용한 효과적인 CI종신보험 판매 (K)</p>		<p>DAHLIA + Technology of the Future, Now: AI On Your Devices (E)</p>	
	<p>PANEL Mario Daher Calderon, LUTCF Sergio Puente Calzada David Fitz Ocampo Rodolfo Olea Patino, MBA Host: Patricia Tello-Villarino Vendedor o Empresario Exitoso? Ideas de Ventas, Planificación y Continuidad de Negocio (S)</p>	<p>Donald White, CLU, ChFC Service Projects Can Be Life-Changing! (E)</p>	<p>Tori Unger Using the MDRT Member Toolkit (E)</p>	<p>3 p.m.</p> <p>--- 3:05 --- 3:10 --- 3:15 --- 3:20 --- 3:25 --- 3:30 --- 3:35 --- 3:40 --- 3:45 --- 3:50 --- 3:55</p>
			<p>DAHLIA + 15 Must-Have Productivity Apps (E)</p>	
				<p>4 p.m.</p>

MONDAY

	Speaker Zone 1	Speaker Zone 2	Speaker Zone 3
Noon			
12:05	BUSINESS COACHING Su Hyun Oh 간편 재무설계를 통한 고객 여프 로치 횡수 늘리기 (K)	BUSINESS COACHING Rajesh Chheda, ACA, CFP जीवन के लिए ग्राहको बनाने के लिए कैसे (H)	BUSINESS COACHING Meila McKitty Plummer, LUTCF, FSS Yes! You Can Have it All...Your All... (E)
12:10			
12:15			
12:20			
12:25			
12:30			
12:35			
12:40			
12:45			
12:50			
12:55			
1 p.m.			
1:05	BUSINESS COACHING Filemon Arcos Davila La importancia de saber lo que quieres (S)	BUSINESS COACHING Kritchana Dechathanasingh พลังแห่งกึฏกรรม (T)	BUSINESS COACHING Anthony Hui Wing Wah, LUTCF, FChFP 高效信任力 (C)
1:10			
1:15			
1:20			
1:25			
1:30			
1:35			
1:40			
1:45			
1:50			
1:55			
2 p.m.			
2:05	BUSINESS COACHING Yang Hong Li 用服務帶動銷售 (M)	David Blake Giving Back With Your MDRT Peers through the Foundation (E)	
2:10			
2:15			
2:20			
2:25			
2:30			
2:35			
2:40			
2:45			
2:50			
2:55			
3 p.m.			
3:05	Satoshi Ozawa 人としてどう接するか? 逆転の発想、 質問力の重要性 (J)	JB Griffith, Ph.D, ChFC Make Clients Want To Do Business With Only YOU! (E)	EXHIBITOR Status Factory How YOU Can Become the Only Possible Choice for Your Customers & Prospects (E)
3:10			
3:15			
3:20			
3:25			
3:30			
3:35			
3:40			
3:45			
3:50			
3:55			
4 p.m.			
4:05	Marc Bineham, ADFS, FChFP 30 Years of Listening to the Doyens, What I Have Learned (E)	EXHIBITOR Transpacific Financial Inc. 為何非美國居民要購買美國保險? 購買程序為何? (M)	Bryson Milley, CFP, CIM Do You Really Know Your Clients? Are You Asking the Right Questions? (E)
4:10			
4:15			
4:20			
4:25			
4:30			
4:35			
4:40			
4:45			
4:50			
4:55			
5 p.m.			
5:05	Ana Sofia Rodriguez, MBA The Value of the MDRT Foundation (E)	EXHIBITOR AIA Group Envisioning Without Boundaries (E)	EXHIBITOR Auchel World/Grand Prospects Financial & Insurance Services 美國新挑戰, CRS, 全球資產如何重新配置 (M)
5:10			
5:15			
5:20			
5:25			
5:30			

MONDAY

Big Idea Theater	Great Conversations	Technology Zone	
<p>SHOW AND TELL Matthew Charles Collins Creating a Top of the Table Business That Can Withstand Time and Regulation (E)</p>	<p>CASE STUDY Yun-ting Tseng 財務規劃的案例分析 (M)</p>	<p>David Blake Selling High Limit Disability Insurance Using Web Based Enrollment Platforms (E)</p>	<p>Noon</p> <p>--- 12:05 --- 12:10 --- 12:15 --- 12:20 --- 12:25 --- 12:30 --- 12:35 --- 12:40 --- 12:45 --- 12:50 --- 12:55</p>
<p>SHOW AND TELL Host: Feng-Chiao Hsu Shu-Chun Lee Chin-Lung Wang Chih Chun Hung 實務研討 (M)</p>	<p>CASE STUDY Alessandro Forte, Dip PFS The Secret of Success (E)</p>	<p>EXHIBITOR Future Vault Inc. Personal Data Management: Helping Your Client Securely Organize Their Life (E)</p>	<p>1 p.m.</p> <p>--- 1:05 --- 1:10 --- 1:15 --- 1:20 --- 1:25 --- 1:30 --- 1:35 --- 1:40 --- 1:45 --- 1:50 --- 1:55</p>
<p>SHOW AND TELL Khajonsak Khraiwanit, CFP Chirawadee Hompetch, CFP, MBA แผนการเงินในชีวิต (T)</p>	<p>CASE STUDY Kim Harding, CLU, and Ben Harding, CLU, CFP Transitioning into a Comprehensive Fee Based Practice (E)</p>	<p>Maribel Ruiz Ramos Facebook y Mi Estrategia de Comunicación (S)</p>	<p>2 p.m.</p> <p>--- 2:05 --- 2:10 --- 2:15 --- 2:20 --- 2:25 --- 2:30 --- 2:35 --- 2:40 --- 2:45 --- 2:50 --- 2:55</p>
<p>PANEL Zhenzhu Xue Haochen Su Jihong Li 中国式家庭保险需求探索 (M)</p>	<p>Joo Suk Kim 블루오션 시장의 탐색 및 발굴 (K)</p>	<p>Peter Hill, ChFC Portfolio Construction Using a Financial Plan (E)</p> <p>Ta-Hung Kuan 站在雲端看世界 (M)</p>	<p>3 p.m.</p> <p>--- 3:05 --- 3:10 --- 3:15 --- 3:20 --- 3:25 --- 3:30 --- 3:35 --- 3:40 --- 3:45 --- 3:50 --- 3:55</p>
<p>INSURANCE IN ACTION Maurizio Zolezzi (S)</p> <p>Tony Gordon Moving from 10-3-1 to 10-9-8 (E)</p>	<p>Pornprapa Sukreeprom ชีวิตอนาคตของคุณจากวันนี้ (T)</p>	<p>Miranda Knight Make the Most of Your Member Benefits (E)</p> <p>Kathryn Furtaw Keuneke, CAE Resource Zone: MDRT's Multimedia Resources (E)</p>	<p>4 p.m.</p> <p>--- 4:05 --- 4:10 --- 4:15 --- 4:20 --- 4:25 --- 4:30 --- 4:35 --- 4:40 --- 4:45 --- 4:50 --- 4:55</p>
	<p>Caroline Kheng, ChFC 百万圆桌基金会的价值 (M)</p>	<p>DAHLIA + Wellness Technologies for Your Body, Home and Office (E)</p>	<p>5 p.m.</p> <p>--- 5:05 --- 5:10 --- 5:15 --- 5:20 --- 5:25 --- 5:30</p>

TUESDAY

	Speaker Zone 1	Speaker Zone 2	Speaker Zone 3
Noon			
12:05 --	TOP OF THE TABLE CONNECT Mitchell Ostrove, CLU, ChFC What I Have Learned in 50 Years of MDRT (E)	TOP OF THE TABLE CONNECT Julia Cheng, CFP, MBA Ten Effective Take Aways to Increase Your Sales of Life Insurance (E)	TOP OF THE TABLE CONNECT Curtis Cloke, LUTCF, RICP The 18 Risks of Retirement (E)
12:10 --			
12:15 --			
12:20 --			
12:25 --			
12:30 --	TOP OF THE TABLE CONNECT Kyle Atkins, CLU, CFP To the Top in Ten (E)	TOP OF THE TABLE CONNECT Peter Byrne Sorry We Don't Do Quotes (E)	TOP OF THE TABLE CONNECT Tim Clairmont, CFP, MSFS How to Move from Organic to Intentional Marketing (E)
12:35 --			
12:40 --			
12:45 --			
12:50 --			
12:55 --			
1 p.m.			
1:05 --	TOP OF THE TABLE CONNECT Mark Dorfman, CLU, ChFC 20 minutes to Perfect Knowledge (E)	TOP OF THE TABLE CONNECT Randy Scritchfield, CFP, LUTCF Reflection, Specialization and Collaboration to Build a Meaningful Practice (E)	TOP OF THE TABLE CONNECT Marcus Henderson, LUTCF Marketing the Genuine YOU (E)
1:10 --			
1:15 --			
1:20 --			
1:25 --			
1:30 --	Atirach Dangwibul ทำอย่างไรให้เป็นหนึ่งในใจลูกค้า. (T)	Girish Bhatia मधुमक्खी का छतरो पर वार. .बमि का हलला चालसि के समनो (H)	Angus McQueen, Dip FS, Dip CD Your Future Clients (E)
1:35 --			
1:40 --			
1:45 --			
1:50 --			
1:55 --			
2 p.m.			
2:05 --	Dimosthenis Sykavaris Working with Referrals is About Helping Others, Not Ourselves (E)	Richard Presky, LUTCF, CLU Secrets to My Sales Success (E)	Kobus Kleyn, CFP The Power of Personal Branding and Presence through Social Media (E)
2:10 --			
2:15 --			
2:20 --			
2:25 --			
2:30 --	Diana Sarol Bust that Slump! (E)	Arlyn Tan, MBA, FChFP Spotting Gold Opportunities from Objections (E)	Mark Rando Looking After the Clients You Have (E)
2:35 --			
2:40 --			
2:45 --			
2:50 --			
2:55 --			
3 p.m.			
3:05 --	Stephen Mathieu, ChFC, CLU The Ten Minute Lesson on Selling Whole Life Insurance (E)	Paresh Shah, CFP Three Dimensional Planning for Business Owners (E)	Cheng Ka Kit 销售概念分享 (C)
3:10 --			
3:15 --			
3:20 --			
3:25 --			
3:30 --	Yi Ling Wang 客户经营维护有道,人生事业长存 (M)	Hong Li 成为MDRT会员、迈向高端市场 (M)	EXHIBITOR NAIFA NAIFA LACP: Hallmark of Knowledge, Experience and Ethics (E)
3:35 --			
3:40 --			
3:45 --			
3:50 --			
3:55 --			
4 p.m.			
4:05 --	Seung Bok Kim 변액보험 어렵지 않아요! (K)	EXHIBITOR MetLife Asia Limited Be Customer Centric. Be Productive - A Path to MDRT (E)	EXHIBITOR GWG Life, LLC GWG Life: More Options for Senior Clients (E)
4:10 --			
4:15 --			
4:20 --			
4:25 --			
4:30 --	Aleen Swofford, CLU, ChFC Peanut Butter - How to Make Clients Sticky (E)	EXHIBITOR Advisors Academy Creating a Win/Win for Your Baby Boomer Clients and You (E)	Sofia Zervoudaki Choosing vs. Buying (E)
4:35 --			
4:40 --			
4:45 --			
4:50 --			
4:55 --			
5 p.m.			
5:05 --	EXHIBITOR Family Business USA Dirty Little Secrets of Family Business (E)	EXHIBITOR Ohio National Financial Services The Flexibility of Whole Life (E)	EXHIBITOR Branded Expert Publishing Don't Die with Your Message Still Inside You (E)
5:10 --			
5:15 --			
5:20 --			
5:25 --			
5:30 --			

TUESDAY

Big Idea Theater	Great Conversations	Technology Zone	
			Noon
TOP OF THE TABLE CONNECT Jiang Xiao Feng 高净值人士资产规划中的风险提示 (M)	TOP OF THE TABLE CONNECT Yoshihiro Nishihara, TLC 経営者の心をわしづかみにする技術 (J)	TOP OF THE TABLE CONNECT Xiao Hong Tan 互联网新形势下品牌建设 (M)	--- 12:05 --- 12:10 --- 12:15 --- 12:20 --- 12:25 --- 12:30
TOP OF THE TABLE CONNECT Thanarat Khumdee ฝันถึงธุรกิจสุด (T)	TOP OF THE TABLE CONNECT Luis Fernando Saad Seguro de vida e previdência. Eles vão comprar ambos! (P)	TOP OF THE TABLE CONNECT Daniel O'Connell, MBA How to Build Your Business Using Social Media (E)	--- 12:35 --- 12:40 --- 12:45 --- 12:50 --- 12:55
TOP OF THE TABLE CONNECT Tse Sin Yan Carol MDRT为起步到TOT (C)	TOP OF THE TABLE CONNECT Steven Plewes, CLU, ChFC The Wisdom Based Practice (E)	TOP OF THE TABLE CONNECT Alejandro Marquez Espinosa, LCIC La diferencia entre 99 y 100 grados (S)	1 p.m. --- 1:05 --- 1:10 --- 1:15 --- 1:20 --- 1:25 --- 1:30
PANEL Tse Sin Yan Carol Glen Wong Tsui Yuen Tan Host: Benjamin Hok Hei Tam 高峰對談 (C)	Joao Paulo Bottecchia Efeitos dos impostos e inflação no planejamento financeiro (P)	Tori Unger Using the MDRT Member Toolkit (E)	--- 1:35 --- 1:40 --- 1:45 --- 1:50 --- 1:55
		Yeonjoo Kim 22살 팔찌를 디자인하던 디자이너, 24 살 사람들의 삶을 디자인하다. (K)	2 p.m. --- 2:05 --- 2:10 --- 2:15 --- 2:20 --- 2:25 --- 2:30
PANEL Mieko Fukushima Kusuo Yamaguchi 料率改定後の今こそチャンス (J)	James McEvoy, CLU, AEP How to Deal with the World-Wide Phenomenon Called FATCA (E)	DAHLIA + Tools to Augment Your LinkedIn Profile (E)	--- 2:35 --- 2:40 --- 2:45 --- 2:50 --- 2:55
			3 p.m.
			--- 3:05 --- 3:10 --- 3:15 --- 3:20 --- 3:25
INSURANCE IN ACTION Marvin Feldman, CLU, ChFC (E)	Julian Good Jr., CLU, ChFC How to Get Difficult Life Insurance Cases Approved (E)	Nithiroj Thanaolarnsin การขยายลูกค้าผ่านการตลาดออนไลน์ (T)	--- 3:30 --- 3:35 --- 3:40 --- 3:45 --- 3:50 --- 3:55
Keiji Fukuchi, CFP 節税商品に頼らない社長、ドクターの攻略法 (J)		DAHLIA + Establishing Your Personal Brand (E)	4 p.m. --- 4:05 --- 4:10 --- 4:15 --- 4:20 --- 4:25
	PANEL Rahul Dhanani Bhushan Limaye Balasaheb Erande अपने स्थानीय बाजार में सफलता हासिल करना (H)	Kathryn Furtaw Keuneke, CAE Resource Zone: MDRT's Multimedia Resources (E)	--- 4:30 --- 4:35 --- 4:40 --- 4:45 --- 4:50 --- 4:55
		DAHLIA + Tips and Tricks to Tame Your Inbox (E)	5 p.m. --- 5:05 --- 5:10 --- 5:15 --- 5:20 --- 5:25 --- 5:30

一般资讯

入场: 吊牌和入场券

姓名吊牌: 您需凭会议吊牌, 才可以进入所有分会场和活动, 包括: 主场会议、焦点会议, 基石演讲, MDRT 演讲, ConneXion 交流区以及需要凭票入场的活动。补发一张吊牌将收取995美元的费用。首次出席年会的与会者将佩戴绿色吊牌。请对他们表示热情欢迎, 并提供必要的协助。

入场券: 出席超级会员与顶尖会员活动以及特别会议, 包括早餐和午餐活动需要凭票入场。已预先登记的会员可在登记资料中找到这些与会议吊牌放在一起的入场券。入场券遗失不再补发, 没有入场券不得进入会场。现场恕不出售入场券。焦点会议无需购票, 但敬请尽早到达, 因为座位将采用先到先得的方式分配。

助听设备

现场为在事先报名时表明需要助听设备的会员提供助听设备。详情请参考第43页同声翻译要求部分。

目的地休息室

Relax and recharge in the Destination Lounge. The lounge offers a space where attendees can sit comfortably and charge their devices. Located in the Convention Center - South Concourse, Level II.



电子设备

包括主场会议在内, 所有会议严禁录影、录音与拍照。为了避免对演讲嘉宾和其他参加者们造成干扰, 请务必在会议期间关闭各类可能发出声响的电子设备, 或设置为静音模式。在会议期间接听电话, 将被视为不礼貌的行为。感谢理解与遵守此项规则。此外, 请注意所有分会场、会议中心以及合作酒店都禁止使用自拍棒。



急救/紧急协助

如需任何协助, 请与百万圆桌、会议中心或酒店工作人员联络。急救办公室位于会议中心南北大厅。

有关税与法律的重要资讯

一些讲座涉及税和法律问题。尽管百万圆桌努力确保所有参考资料的准确性, 不过仍无法保证所有内容一定正确无误, 百万圆桌不对任何错误或疏漏负责。我们强烈建议您向所在州、省或地区的税和法律方面专家咨询。有关向客户使用任何新的销售资料事宜, 百万圆桌也建议您查阅当地保险和证券法规, 并向贵公司的合规部门咨询。

失物招领

失物招领处设于会议中心南翼B厅现场服务柜台。

午餐选择

在会议中心有多处提供饮料、零食与午餐的贩售点。除了可以在交流区找到外, 还有南大厅、Southside Restaurant、Cypress Café Food Court。附近的希尔顿 (Hilton Orlando)、君悦 (Hyatt Regency)、Rosen Center 的餐厅也是不错的选择。

奥兰多旅游

Visit Orlando在会议中心设有两个贵宾服务柜台。在这里可以索取旅游地图、预订餐厅、购买游览迪士尼世界、环球影城主题公园及海洋世界的优惠门票。

禁止招募

在会议或相关活动期间，严禁企业招募或试图招募其他公司的人员或业务员。不遵守此项要求的个人或公司将会被勒令离开会场。

理智饮酒政策

因为百万圆桌支持理智饮酒政策，所有由百万圆桌主办的招待会将提供各类非酒精饮料可供选择。恕不为21岁以下的人士提供酒精饮料。

座位

除主场会议的预留座位以外，所有会议的座位均采用先到先得的方式。为其他参与者着想，所有会议严禁预先占座。此外，也请勿将个人物品留在会议室内。根据消防法令，焦点会议一旦满座，任何人不允许继续进场。如果因迟到而无法进入会场，请务必尊重百万圆桌与PGA交通专责小组的志愿者的指挥。

特殊需求座位：针对主场会议，有一个区域，专为在年会报名表上注明特殊需求的会员而保留。

同声翻译

如会员在预先登记时未申请同声翻译服务，或为现场登记，恕不保证一定有耳机和接收器。只有注册年会的与会者才有资格领取翻译设备，并且首先必须拿到年会姓名吊牌才能领取设备。与会代表必须填写及签署付款单并同意承担百万圆桌年会期间翻译设备的全部责任。如果在会议结束后设备丢

失、被盗、损坏或没有返还至位于会议中心南大厅B展览厅的翻译耳机租借柜台，与会者必须赔偿400美元。大会向事先报名时表明需要助听设备的会员提供助听设备，管理办法与翻译耳机相同。

星期六，6月3日	上午11:00 - 下午6:00
星期日，6月4日	上午7:00 - 晚上7:00
星期一，6月5日	上午7:00 - 下午4:00
星期二，6月6日	上午7:00 - 下午4:00
星期三，6月7日	上午7:00 - 下午6:00

无人看管的个人物品

为了确保每位与会者的安全，任何会议室中任何无人看管的个人物品都将被保安没收。此外，也不得在任何会议室摆放行李。

无线网络

会议中心与希尔顿酒店会议区提供免费Wi-Fi。请在设置中选择MDRT 2017（无需输入密码）。

Zen Lounge

Retreat to this quiet space with mindfulness expert Lee Papa for meditation exercises that provide benefits such as better sleep, less jet lag symptoms, reduced anxiety and a higher level of learning. To sign up for sessions, stop by the Zen Lounge located in the Convention Center - S210 B. Availability on a first-come, first-served basis. Instructions provided in English.

百万圆桌年会期间，经常会有外部团体同时举办活动。百万圆桌没有主办这些活动。只有在大会手册中列出的活动才由百万圆桌主办。

年会行为准则

1. 在年会期间, 年会参加者的配偶与亲朋好友不得出席正式规定的百万圆桌会议与活动, 但家人、配偶聚会或经过执行委员会投票决定的情况除外。
2. 如需获得年会资料, 所有会员与特邀嘉宾必须在百万圆桌登记台进行登记。
3. 禁止将吊牌转让给他人, 以供其参加年会会议。
4. 除参展机构成员根据所签署的参展机构协议或经过百万圆桌执行委员会明确书面许可的情况之外, 会员或非会员不得对任何产品与服务进行宣传。
5. 私自提供百万圆桌会员名单的会员可能会被取消会籍。此外, 百万圆桌会员名录不得用于任何商业或其它目的, 未经提前获得百万圆桌的明确书面许可, 不得复制。
6. 会议期间, 禁止招聘或试图招聘其它公司的工作人员或业务员。
7. 包括主场会议在内, 禁止参加者对会议进行录音、录影或拍照。
8. 希望百万圆桌官方饭店使用积分累计的会员应与饭店直接联系。如果积分累计得到批准并已使用, 必须在年会的下一个月起60天内支付全额款项。
9. 任何个人如果未经付款, 擅自取用百万圆桌商店内出售的商品, 将被要求交出吊牌, 并不得参加年会其余部分。该人及其行为还将上报百万圆桌道德委员会, 以便进一步处理, 亦可能导致取消会员资格。

会员应接受并遵守道德准则以及执行委员会为出席此类会议所规定和公布的行为守则。会员应在所有此类会议中遵守这些守则, 包括百万圆桌官方会议期间的各类正式和非正式活动。

同意使用照片

登记与出席百万圆桌会议或其他活动, 则表示同意百万圆桌或获得使用的许可者(现在和以后)能够在此类活动的照片、录影带、电子复制品和录音中使用和传播登记者或出席者的图片或声音。



伦理纲领

百万圆桌会员应时刻牢记，对<伦理纲领>的完全遵守与奉行，将有助于提升最高的会员素质标准。这些标准都将有利于公众以及保险和理财服务行业。因此，作为会员您应该：

1. 始终将客户的最高利益放在您的直接或间接利益之上。
2. 保持最高标准的专业能力，努力保持和提高专业知识、技巧和能力，从而为客户提供最佳建议。
3. 对客户事务有关的所有商业和个人资讯严格保密，绝不公开。
4. 充分披露所有必要的事实，以便客户做出明智的决策。
5. 保持个人操守，有利于维护保险和金融服务行业与百万圆桌的形象。
6. 确定保险或金融产品的更换必须有利于客户的利益。
7. 坚持遵守所在辖区内的所有法律法规条文。

反不正当竞争声明和遵守法规

不得对商业公司或产品进行负面讨论。不得为遵守任何法规，阻止任何人接触任何市场或顾客获得商品和服务的讨论或活动，也不得制订任何协议或共识，阻止购买或使用任何材料、设备、服务或用品。不得进行可能被解释为限制研究和发展的讨论或活动。当然，我们希望您在出席这次会议和从事所有业务活动中，考虑和严格遵守这些准则。

反骚扰政策

百万圆桌致力于为参加所有百万圆桌活动上为所有员工、会员和嘉宾营造良好的环境。确保每一位员工、会员和嘉宾都能得到尊重，不会因性别、种族、肤色、宗教、国籍、血统、身心障碍、年纪、性取向、婚姻状况、退伍军人身份、兵役情况、基因资料，以及其他任何受到相关法律保护的征特征而受到任何形式的骚扰，一直都是百万圆桌的政策。骚扰包括根据上述特点营造充满敌意、恐吓或具有攻击性环境的行为。严禁并且绝对不允许发生员工、会员或嘉宾受到骚扰的情况。如果有人违反这些规定，将立即采取补救措施，包括：立即勒令离场、终止雇用关系，或终止会员资格。

未来的会议日期

年会

美国加利福尼亚州洛杉矶
2018年6月24至27日

顶尖会员年会

美国加利福尼亚州Ranchos Palos
Verdes,
2017年10月18至21日

百万圆桌体验暨全球大会

泰国曼谷
2018年2月8-10日







MDRT®

Million Dollar Round Table
325 West Touhy Avenue
Park Ridge, IL 60068 USA
Phone: +1 847.692.6378
Fax: +1 847.518.8921
Website: www.mdr.org
Email: info@mdrt.org

